



Wascosa Group ist Europas erster Anbieter von Güterwagensystemen und ein Pionier für innovative Waggonkonzepte. Mit einem Portfolio von mehr als 16.000 Güterwagen im Vermietungsgeschäft ist Wascosa Group ein Partner für wichtige Industrien in ganz Europa, wie die Stahl-, Chemie-, Intermodal- und Schüttgutindustrie. Mit Sitz in Luzern und Hamburg ist Wascosa in über 20 Ländern Europas vertreten.

Wascosa Group verfolgt einen ehrgeizigen Wachstumskurs, der sich auf die am schnellsten wachsende Investitionsplattform Europas, eine langfristige Investitionsstrategie und die Beteiligung von Swiss Life Asset Managers und Vauban Infrastructure Partners stützt. Als Team deckt Wascosa Group ein breites Spektrum an Fachwissen in den Bereichen Finanzen und Investitionen, Marketing und Vertrieb, Technologie und Service ab.

Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland suchen wir einen engagierten

Sales Manager:in (Vertriebsaussendienst)

Deine Rolle

- Profunde Kenntnis der Kernmärkte im Schienengüterverkehr und Entwicklung von Geschäftschancen zur Vermietung von Güterwagen.
- Erkennen von relevanten Trends und Ansätzen für Innovationen
- Ausweitung des Vermietgeschäfts der Wascosa in Deutschland in definierten Märkten und bei definierten Kunden der Entwicklungen in den Branchen und Märkten.
- Mitwirken an der strategischen Weiterentwicklung der Vertriebs- und Flottenstrategie der Wascosa
- Akquisition von Neukunden und Entwicklung von Bestandskunden
- Key Account Management
- Aufbau von langfristigen und nachhaltigen Geschäftsbeziehungen
- Sicherstellung, dass Angebote und Kalkulationen auf Basis von Wirtschaftlichkeitsberechnungen bedarfsgerecht erstellt werden

- Erfolgreiches Führen von Vertragsverhandlungen
- Netzwerken mit Kunden und relevanten Playern im Schienengüterverkehr

Dein Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung und/oder abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise im Aussendienst (Schienengüterverkehr)
- Kenntnisse im Güterverkehr und /oder Vermietung in den Bereichen Industrie- und Intermodalkunden von Vorteil
- Technische Kenntnisse im Güterwagenbereich und der Instandhaltung sind von Vorteil
- Kunden- und Serviceorientierung
- Sicheres Auftreten, kommunikativ, hohes Maß an Integrität, Teamplayer
- Exzellentes Beziehungsmanagement zum Kunden
- Selbständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Stilsicheres Deutsch und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen von Vorteil
- Flexibilität und Reisebereitschaft (vorwiegend innerhalb Deutschlands)

Unser Angebot

 <p>Ein Unternehmen mit starker Identität und einem internationalen Marktumfeld.</p>	 <p>40 Stundenwoche und mindestens fünf Wochen Ferien.</p>	 <p>Interne oder externe Aus- und Weiterbildung.</p>
 <p>Moderne IT-Hardware mit zwei Bildschirmen als Standard.</p>	 <p>Ergonomisches Arbeiten an höhenverstellbaren Tischen.</p>	 <p>Vollumfängliche und sorgfältige Einarbeitung.</p>
 <p>Gratis Kaffee, Tee und Früchte.</p>	 <p>Gelegentliche Firmenevents, Teamevents und Apéros.</p>	 <p>Kita Zuschuss</p>

Bewirb Dich jetzt bei uns und werde Teil einer wachsenden Unternehmung, in der selbständiges Arbeiten grossgeschrieben wird. Gib Dich nicht mit dem Durchschnittlichen zufrieden und stelle uns noch heute Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Foto an jobs@wascosa.com zu.

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!



Wascosa AG

Nadine Rohde
Leiterin Human Resources

T +41 41 727 67 30
jobs@wascosa.com



Erfahre mehr über die Firma Wascosa AG unter:
[Webseite](#) | [LinkedIn](#) | [YouTube](#)